



Wir sind ein dynamisches Familienunternehmen, das führend in den Bereichen Geschenk-Buch und -Kalender ist.

Für unser Vertriebsteam für die Märkte außerhalb des Buchhandels suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Kundenmanager (m/w)

### Ihre Aufgaben

- Kunden- und Umsatzverantwortung für einen definierten Kundenkreis
- Entwicklung und Umsetzung von individuellen Kundenstrategien in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Steuerung und Betreuung der zugeteilten Außendienstmitarbeiter
- Kundenbesuche und -gespräche bei Top-Kunden gemeinsam mit der Vertriebsleitung
- selbstständige Aufbereitung von Analysen und Auswertungen sowie administrative Aufgaben

### Ihr Profil

- abgeschlossene Berufsausbildung und mehrjährige Vertriebserfahrung innerhalb der Branche
- hohe Kunden- und Serviceorientierung
- selbstständige, lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- sicheres und kommunikationsstarkes Auftreten
- sehr gute Kenntnisse in den MS-Office-Anwendungen und branchenüblicher Vertriebssoftware

**Wir bieten Ihnen** eine anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe sowie eine leistungsgerechte Vergütung in einem engagierten und motivierten Team.

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Frau Nadine Taylor, Tel. 089/622336-23.

Groh Verlag GmbH  
Kleinfeldstraße 4  
82110 Germering bei München  
E-Mail: [Karriere@groh.de](mailto:Karriere@groh.de)  
[www.groh.de](http://www.groh.de)



*ein Lächeln schenken*