

PREISKALKULATION VON NICHT PREISGEBUNDENEN ARTIKELN

Einkauf pro Stück

Beispiel

Listenpreis des Herstellers		10,00 €
./. Rabatt	20,0 %	2,00 €
= Zieleinkaufspreis		8,00 €
./. Skonto	2,0 %	0,16 €
= Einkaufspreis des Sortimenters		7,84 €
+ Bezugskosten (Versand, Lieferung)		0,20 €
= Bezugspreis		8,04 €

Stückkalkulation - netto

+ Handlungskosten (inkl. Lagerkosten)	32,6 %	2,62 €
= kostendeckender Mindestpreis		10,66 €
+ Gewinnaufschlag	10,0 %	1,07 €
= Verkaufspreis netto		11,73 €

Stückkalkulation - brutto

+ Umsatzsteuer	19,0 %	2,23 €
= Verkaufspreis brutto		13,96 €

Kalkulation des Absatzpreises

Niedrigster Mitbewerberpreis brutto		12,00 €
Höchster Mitbewerberpreis brutto		16,90 €
Zielverkaufspreis brutto		14,80 €

Absatzziele

Eingekaufte Menge		200
Ziel der verkauften Menge (Rest: Schwund, Diebstahl, Ramsch)		180
Verkaufszeitraum		Oktober – Dezember 2023
Zielverkaufspreis netto		12,44 €

Wertschöpfungsziel = Vorwärtsrechnung

Umsatz netto bei der anvisierten verkauften Menge	180	2 238,66 €
./. Bezugspreis gesamt	200	1 608,00 €
= Rohertrag		630,66 €
./. Handlungskosten der gesamten Menge		524,21 €
= Deckungsbeitrag		106,45 €

Ist-Analyse = Rückwärtsrechnung

Umsatz netto bei der tatsächlich verkauften Menge	175	2 176,47 €
./. Bezugspreis gesamt		1 608,00 €
= Rohertrag		568,47 €
./. Handlungskosten der gesamten Menge		524,21 €
= Deckungsbeitrag		44,26 €

Controlling Wertschöpfung

Aus 1 Euro Investition aus Lager wird x €		
= Rohertrag		568,47 €
Ø Lagerbestand		112,50 €
Brutto-Lagerrendite		5,05 €
statt der anvisierten		5,90 €